

- Compétences en formation :

- *Formation de formateurs*
- *Négociation commerciale*
- *Négociation de crise*
- *Négociation dans le management*

- Références :

- *CANON, France Télécom, MERCEDES BENZ, EDF / GDF, SWISS LIFE, AXA...*
- *Ministère de l'Intérieur, BNP, Collège inter-armée de Défense, RSI, AFML Association de formation des médecins libéraux)*

- Etudes poursuivies et diplômes :

- *Diplômé de l'ISG (Institut Supérieur de Gestion)*
- *Diplômé du MIN (Manhattan Institute of Management)*
- *Diplômé de l'IMUA (International University of Asia – Tokyo)*
- *Formation à la Systémique, L'analyse transactionnelle, Neurophysiologie.*